



## Du bist ein Konzeptionstalent?

Dann bieten wir Dir in unserem Büro in Stuttgart eine unbefristete Anstellung als

## Vertriebs- und Marketingreferent (m/w)

### Darum geht's

- Damit sich unser Vertriebsaußendienst voll auf unsere Kunden konzentrieren kann, managst Du den Vertriebsinnendienst und verantwortest unser Marketing.
- Du schaffst durch die Konzeption von Prozessbeschreibungen und Arbeitsmitteln die Strukturen, um effiziente Abläufe im Vertrieb zu gewährleisten.
- Zusätzlich analysierst Du den Markt im In- und Ausland und entwickelst unsere Produktbeschreibungen weiter. Darüber hinaus erstellst Du die Vertriebsplanung, hältst diese auf Stand und bereitest nebenbei Kundentermine vor und nach.
- Du bringst unser Marketing voran. Hierzu zählen die Konzeption und Festlegung der Marketingmaßnahmen, sowie die Planung und Durchführung von PR-Aktivitäten.

### Das bist Du

- Du kannst Dich in unsere Kunden und deren Abläufe hineinversetzen und verstehst es, den Kundennutzen auf den Punkt herauszuarbeiten.
- Es entspricht Deinem Naturell proaktiv und systematisch an Dinge heranzugehen und es macht Dir Spaß dauerhafte Strukturen wie auch Abläufe zu konzipieren.
- Darüber hinaus hast Du weitreichende Kenntnisse in der Analyse und Planung im Vertrieb und im Marketing.
- Du verfügst über ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium, über eine kaufm. Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung oder über eine andere adäquate Qualifikation in oben genannten Themen.
- Dein Profil wird durch gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift abgerundet.

### Das bieten wir

- Du wirkst dabei mit, ein junges Unternehmen noch weiter voranzubringen. Bei uns bist Du keine Nummer in einer starren Struktur, sondern prägender Unternehmensbestandteil.
- Bei uns kannst Du gestalten und Deine eigenen Ideen umsetzen. Durch kurze Entscheidungswege kommen unsere Projekte schnell voran.
- Wir fördern und fordern durch unsere zielorientierte, kollektive und diskussionsfreudige Arbeitsweise höchstmögliche Eigeninitiative und Übernahme von Verantwortung.
- Du wirst bei entsprechender Zielerreichung am Erfolg des Unternehmens beteiligt.
- Wir unterstützen Dich bei der Vereinbarung von Beruf mit Freizeit und Familie.

*SEYBOLD FM betreut über 1.900 Filialen namhafter Unternehmen aus Einzelhandel, Gastronomie und Dienstleistungen im In- und Ausland. Dabei realisieren wir für unsere Kunden Einsparungen im Millionenbereich. Durch unsere Spezialisierung auf das Facility-Management für Filialunternehmen arbeiten wir in einem Umfeld nahezu ohne Mitbewerber.*

### Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbungsunterlagen inkl. Deiner Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Einstiegstermin an [bewerbung@seybold-fm.com](mailto:bewerbung@seybold-fm.com). Bei Fragen steht Dir Susanne Bräutigam unter +49 711 2525358-80 zur Verfügung.