



Du bist ein Kundenverstehrer?

Dann bieten wir Dir in unserem Unternehmen mit Sitz in Stuttgart eine unbefristete Anstellung als

Sales Manager (m/w)

Darum geht's

- Als Spezialist für unsere anspruchsvollen Produkte akquirierst Du Aufträge bei unseren Zielkunden und sorgst für den planmäßigen Ausbau unseres Kundenstamms. Von der gezielten Vorbereitung der Akquise, über den Erstkontakt beim Kunden vor Ort bis zum Vertragsabschluss und der Übergabe an den operativen Bereich bist Du für den Dir zugeordneten Neukundenkreis verantwortlich.
- Mit unseren bestehenden Kunden stehst Du aktiv in Kontakt und sorgst für eine gute Geschäftsbeziehung. Dabei identifizierst Du über bestehende Aufträge hinaus Potenziale, um dem Kunden zukünftig einen zusätzlichen Nutzen bieten zu können.
- Du unterstützt bei der Umsetzung unserer Marketingkonzepte, indem Du beispielsweise auf Messen präsent bist.

Das bist Du

- Du kannst Dich in unsere Kunden und deren Abläufe hineinversetzen und verstehst es, den Nutzen unserer Dienstleistungen auf den Punkt „rüberzubringen“.
- Bei Dir geht Qualität vor Quantität und Du bleibst auch in schwierigen Situationen auf die zu erreichenden Gesprächsziele fokussiert und setzt diese durch.
- Es entspricht Deinem Naturell proaktiv und systematisch auf potentielle Kunden zuzugehen und es macht Dir Spaß dauerhafte Geschäftsbeziehungen aufzubauen, zu pflegen und weiterzuentwickeln.
- Du verfügst über adäquate Berufserfahrung in den oben genannten Themen.
- Dein Profil wird durch gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift und einer der Aufgabe entsprechenden Reisebereitschaft abgerundet.

Das bieten wir

- Du wirkst dabei mit, ein junges Unternehmen noch weiter voranzubringen. Bei uns bist Du keine Nummer in einer starren Struktur, sondern prägender Unternehmensbestandteil.
- Bei uns kannst Du gestalten und eigene Ideen umsetzen. Durch kurze Entscheidungswege kommen unsere Projekte schnell voran.
- Wir fördern und fordern durch unsere zielorientierte, kollektive und diskussionsfreudige Arbeitsweise höchstmögliche Eigeninitiative und Übernahme von Verantwortung.
- Du wirst bei entsprechender Zielerreichung am Erfolg des Unternehmens beteiligt.
- Wir unterstützen Dich bei der Vereinbarung von Beruf mit Freizeit und Familie.

SEYBOLD FM betreut über 2.900 Filialen namhafter Unternehmen aus Einzelhandel, Gastronomie und Dienstleistungen im In- und Ausland. Dabei realisieren wir für unsere Kunden Einsparungen im Millionenbereich. Durch unsere Spezialisierung auf das Facility-Management für Filialunternehmen arbeiten wir in einem Umfeld nahezu ohne Mitbewerber.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbungsunterlagen inkl. Deiner Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Einstiegstermin an bewerbung@seybold-fm.com. Bei Fragen steht Dir Susanne Bräutigam unter +49 711 2525358-80 zur Verfügung.